Guhan Subramanian 是哈佛法学院的法律与商业学 Joseph Flom 讲座教授和哈佛商学院的商业法律学 H. Douglas Weaver 讲座教授。他是哈佛大学历史上唯一同时拥有这两个学院终身教职的人。

他在哈佛法学院教授谈判和公司法课程。而在哈佛商学院教授数门高管培训课程，包括战略谈判、改变规则、管理谈判与交易流程以及提升企业董事会效率。他现任哈佛大学“法律博士/工商管理硕士”课程的主讲教授兼“哈佛谈判项目”的研究副主任。

在到哈佛执教之前，Guhan 曾在麦肯锡公司任职了三年。他在《斯坦福法律评论》、《耶鲁法学杂志》、《哈佛商业评论》和《哈佛法律评论》上发表过文章。他的著作《Negotiations:New Dealmaking Strategies for a Competitive Marketplace》凝结了他在过去 10 年的研究与教学成果。Guhan 参与过很多大型上市公司交易，如甲骨文对 PeopleSoft 价值 100 亿美元的敌意收购竞价，Exelon 对 NRG 价值 80 亿美元的敌意收购竞价，以及美国银行对 Countrywide 价值 40 亿美元的收购交易。

Guhan 拥有哈佛学院经济学士学位、哈佛法学院法学博士学位和哈佛商学院工商管理硕士学位。